



**ANPACKER. DURCHSTARTER. MÖGLICHMACHER.**

## **VERKAUFSLEITER (W/M)**

Lidl ist immer in der Nähe. Von Kunden in ganz Deutschland – und auch von Ihnen. Woran das liegt? An unseren 39 Regionalgesellschaften, die unsere über 3.200 bundesweiten Filialen betreuen. Wer davon profitiert: Die Kunden, deren Einkaufswünsche wir schnell erfüllen. Die Umwelt, die dank kurzer Wege und regionaler Produkte aufatmen kann. Und unsere Mitarbeiter, die es nicht weit haben, aber weit bringen können. Erleben Sie, dass sich Ihr Einstieg lohnt.

### **Ihre Aufgabe**

- Profitieren Sie von einem mehrmonatigen Praxistraining und übernehmen Sie schnell Verantwortung als Führungskraft: So starten Sie Ihre Lidl Vertriebskarriere.
- Ihre Einarbeitungsphase umfasst verschiedene Stationen, in denen Sie die täglichen Abläufe bei Lidl intensiv kennenlernen – begleitet von einem persönlichen Paten und Fachseminaren.
- Damit bereiten wir Sie optimal auf Ihre Rolle als Verkaufsleiter (w/m) vor, in der Sie einen eigenen Bezirk mit 5–6 Filialen und damit ca. 80 – 100 Mitarbeitern verantworten werden.
- Dort werden Sie schon bald einen Großteil der Vertriebsaktivitäten vor Ort planen und organisieren, Mitarbeiter einstellen, entwickeln und fördern – und die Performance steigern.
- Ihr Ziel: die optimale Umsetzung aller geschäftlichen Vorgaben, eindrucksvolle Verkaufszahlen und hochzufriedene Konsumenten und Mitarbeiter.

### **Ihr Mehrwert**

Lidl legt Wert darauf, dass sich Ihr Einstieg lohnt! Daher profitieren Sie bei uns nicht nur von überdurchschnittlicher Vergütung und einem Umfeld, das an Ihre Fähigkeiten und Ideen glaubt: Unser Einarbeitungsprogramm bereitet Sie auf Ihre Aufgabe vor – und ein persönlicher Pate sorgt dafür, dass Sie gut in Ihrem Job, in unserer Organisation und in der Region ankommen. So finden Sie sich schnell zurecht – und so können Sie von Beginn an das kollegiale Miteinander und die individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten für sich entdecken. Zusätzlich erhalten Sie in dieser Funktion einen neutralen Firmenwagen, welcher auch privat genutzt werden kann.

### **Ihr Profil**

- Ein mit mindestens 180 ECTS-Punkten abgeschlossenes Studium (Uni, FH, DH)
- Spaß an der Herausforderung Handel
- Starke Erfolgs- und Ergebnisorientierung, eine hohe Eigenmotivation, Problem- und Konfliktlösungskompetenz
- Führungsqualitäten, Entscheidungsfreude und ein vorbildliches Auftreten
- Der Wille, sich selbst und das betreute Gebiet kontinuierlich weiterzubringen
- Führerschein Klasse B

**→ Jetzt bewerben**

**Mehr Informationen über uns:**

**[jobs.lidl.de/verkaufsleiter](https://jobs.lidl.de/verkaufsleiter)**

